



Unsere Vision mit der Collectors Wine World ist es, unsere Leidenschaft für Wein mit einem großen Netzwerk aus ausgewählten Connaissseuren zu teilen. Wir begleiten unsere Kunden umfassend in zentralen Fragen rund um das Thema Fine Wine.



Im Zuge des Wachstums rekrutieren wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Fine Wine Manager Vertrieb Spitzengastronomie (w/m/d)

für die Collectors Wine World (CWW) am Standort Essen oder Hamburg. Die neu geschaffene Position wird idealerweise in Vollzeit (40 Wochenstunden) besetzt und beinhaltet eine hohe Reisebereitschaft.

- Standorte Essen oder Hamburg
- Vollzeit
(40 Wochenstunden)

Ihre Aufgaben bei uns im Team:

Als Außendienstmitarbeiter (w/m/d) stehen Sie bei uns im direkten Kundenkontakt – und das auch direkt vor Ort.

- Der Aufbau und die Entwicklung von Spitzengastronomie/Kooperationsgeschäften.
- Die Entwicklung von Kundenbindungs-/Kundenentwicklungsprogrammen.
- Die Erstellung von Kundenpotentialanalysen ist kein Fremdwort für Sie.
- Die Entwicklung von persönlichen „tailor-made“ Angeboten für Top-Kunden liegt ebenfalls in Ihrem Tätigkeitsfeld.
- Die persönliche Betreuung der TOP-Kunden ist für Sie oberste Priorität.
- Die Organisation und Durchführung von deutschlandweiten Kundentastings bereiten Ihnen viel Freude.

Unsere Erwartungen an Sie:

- Idealerweise besitzen Sie bereits mehrjährige Erfahrung im Bereich Fine Wine und haben eine Ausbildung und Berufserfahrung als Sommelier / in der Gastronomie. .
- Zudem verfügen Sie bereits über ein gutes Netzwerk in der Spitzengastronomie.
- Ihre erste Erfahrung in Vertriebsrollen oder im Brand Management ist ein Plus.
- Sie haben Interesse an der Durchführung und Organisation von Weinverkostungen, für unsere Kunden sowie daran, die guten Beziehungen zu den Weinproduzenten zu pflegen.
- Sie besitzen verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Ihre Eigeninitiative, Mut zur Veränderung und der Wille eigene, kreative Ideen einzubringen und weiterzuentwickeln zeichnen Sie aus.
- Erfolgs- und Ergebnisorientierung sind keine Floskeln für Sie.
- Eine ausgeprägte Kundenorientierung und strukturierte Arbeitsweise sind selbstverständlich für Sie.
- Ihr hohes Maß an Selbstständigkeit, Organisation und Reisebereitschaft runden Ihr Profil perfekt ab.

Was Sie erwartet:

- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre und Zusammenarbeit in einem sympathischen, jungen, kreativen und interdisziplinären Team.
- Die Möglichkeit, den Bereich ‚Fine Wine Gastro-Vertrieb‘ mit kreativen Ideen eigenständig für viele Marken aufzubauen.
- Vielfältige und kreative Arbeit für Spitzenweine.
- Die Möglichkeit, etwas bewegen zu können und mit uns zu wachsen.
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien, viel Eigenverantwortung und eigenständiges Arbeiten an spannenden Projekten.
- Ein Firmenfahrzeug z. B. eine Mercedes C-Klasse.
- Überdurchschnittliche Bezahlung.
- Ein wunderschönes, modernes Büro im Herzen des Ruhrgebiets bzw. Hamburg – aber natürlich auch die Möglichkeit im mobile working zu arbeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihren aussagekräftigen Lebenslauf (inklusive Motivationsschreiben) sowie relevante Zeugnisse an Frau Marie-Christin Peter (karriere@corvis.org) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Starttermins. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

karriere@corvis.org

Collectors Wine World GmbH

Hoheluftchaussee 95 | 20253 Hamburg

www.collectorswineworld.com | www.corvis.org